京都事業継続・起業支援ネットワーク推進協議会

(平成25年度第2回)



2014/3/25

公益財団法人京都産業21京都中小企業事業継続支援センター

25年度の取組実績



25年度の取組の概観

支援 対象

後継者不在など「事業継続の壁」に直面する中小企業

・事業承継・・事業転換・・起業、アーリーステージ

重点 取組 内容

1. 個別支援(ネットワーク機関との連携支援)

- 2. 仕組み構築
 - ・「京都事業継続・起業支援ネットワーク」構築 「実務交流会」定期開催、「京都起業・承継ナビ」での情報発信
 - 「橋渡しマッチング会」開催各支援機関が一堂に会して各方面から集中助言
 - ・「ミライミーティング」開催 後継者不在企業×起業家意欲のある方のマッチング



個別支援 -相談実績-

◆相談実績(件数) 総数:2,025件(平成25年6月~平成26年2月)

区分	件数	備考
起業・アーリーステージ	1,868件	「創業補助金」の相談が多数を占めつつも、 「起業・承継ナビ」経由(支援策を探している 方)、これまで繋がりが薄かったネットワーク 支援機関からの案件持込みなど、一定の掘り起 こし効果もあった。
事業転換	125件	「事業継続雇用基金」の相談のほか、既存事業者から、多様なネットワーク機関の存在(サポート)に期待して、新ビジネスの相談が持ち込まれるケースも目立った。
事業承継	32件	ミライミーティングの新聞記事等を見て、企業 から直接、ネットワーク機関経由での相談が増 加した。

4



仕組み構築 -ネットワーク①-

◆「京都事業継続・起業支援ネットワーク」



参画団体

H25.6 43団体

H26.3 70団体



これまで連携機会が乏しかった機関からの案件持ち込み(金融機関、 技術系支援機関、民間 支援機関など)が見受けられるように!



仕組み構築 -ネットワーク②-

- ◆実務交流会等の開催
 - ・「実務交流会」 8回(見学を兼ねて会場は各参画機関で開催)

京都市産業技術研究所、京都ジョブパーク、同志社大学連携型起業家育成施設D-egg、Share KARASUMA、京都リサーチパーク、京都市成長産業創造センター、京都府産業支援センター(京都府中小企業技術センター、京都産業21)、三井住友海上火災保険株式会社京都支店





仕組み構築 -ネットワーク③-

◆「京都起業・承継ナビ」



- ・カテゴリー別に具体 イベントが検索可能 (1,600件超の情報)
- ・カレンダー検索も評判



検索順位1位!

「京都 承継」 「京都 起業」etc



仕組み構築-橋渡しマッチング会-

- ◆橋渡しマッチング会等の開催
 - ・「橋渡しマッチング会」 2回(D-egg、Share KARASUMA他入居企業への集中支援)
 - <u>・「ニーズ提示型ビジネスマッチング大企業ニーズ説明会」(ネットワーク間連携)</u>





仕組み構築-ミライミーティング①-

◆経 過

ネットワーク参画機関の皆様の複数のお声も踏まえ、後継者不在に悩む企業の人材を「公募」する取組をトライアルで実施 **となる**

◆実施手順

- ①参加企業の経営状況は重要な要素であることから、 ネットワーク機関の推薦に限定
- ②企業名を伏せながら、求める人材像等をできるだけ詳細に示し、 参加後継者候補者を全国公募(ハローワークその他)

① 後継者確保にお悩みの京都企業様(事業主様)の推薦を募集!

2013年12月20日締切

※「京都事業継続・起業支援ネットワーク機関」の推薦が必要

② 京の企業を継ぎたい方(幹部候補人材)を募集!

現在募集中(~2月14日)

③ ミライミーティング開催 (於:京都テルサ、定員50名)

2月17日(月)



継ぎたい方・働きたい方





京都企業の社長

④ 個別マッチングフォローアップ

(マッチング後)





仕組み構築-ミライミーティング②-

- ◆結 果
- ・後継者不在企業3社

久御山町/金属加工業(技術支援機関推薦) 精華町/運輸業(民間支援機関推薦) 亀岡市/飲食店(金融機関推薦))



・後継候補者7名(申込み12名)

→うち1名は個別に企業面談に 進むも最終的には不成立



予算・時間共にトライアル実施のため周知予算・時間が少なく十分な規模ではなかったが、参加者の質が高く参加企業からは好評であった(次回以降も参加意向あり) **10**

京都事業継続・

(参考資料) 25年度実施結果

平成25年度事業実施結果												
事業	平成25 年4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	平成26年 1月	2月	3月
京都事業継続・起業支援ネットワーク推進協 議会			◎ 第1回									◎ 第2回
実務交流会				◎ 第1回	◎ 第2回	◎ 第3回	◎ 第4回	◎◎ 第5回 第6回		⊚ 第7回		◎ 第8回
橋渡しマッチング会						0	0					
ミライミーティング											0	
起業創業、事業承継等 個別相談												→
京都ものづくり系企業人材確保育成支援事業												
支援・フォローアップ 中小企業事業継続支援 雇用対策事業支援・ フォローアップ							•					
ホームページ「京都起 業・承継ナビ」運営			←									

(参考資料) 広報媒体例



26年度の取組ポイント



財源変更等に伴う変更内容

1. 財源の変更等

- ②京都府中小企業事業継続支援センター創設費 11,000千円
- →⑩厚生労働省地域人づくり事業(※)費 30,000千円
 - (※) 国事業の要件上、「事業継続の壁」支援に加えて、 支援企業における従業員の「処遇改善(賃上、正規雇用等)」が必要(約20社)

2. センターの体制充実

- ②センター長1名、コーディネータ1.5名、補助員1名
- →⑩センター長1名、コーディネータ<u>2</u>名、 事務員1名、補助員1名



26年度の取組強化ポイント案

1. モデル支援事例の創出

・事業承継支援を中心に約10件のモデル事例を創出 (個々のネットワーク機関への一層の周知等)

2. ミライミーティングの拡充

- ・年1回→年3回
- ・的確な人材募集のための入念な企業PR・準備の実施
- ・経営者・人材・支援者三つどもえ伴走型アフターフォロー

3. 橋渡しマッチング会の拡充

- ・引き続き年3回実施
- ・企業課題の事前把握・共有を行い、支援の精度向上

4. 広報PRの拡充

・モデル支援事例のPRをはじめ、承継相談・後継候補者・起業家 等案件掘り起こしにつながる広報



26年度スケジュール案

平成25年度事業実施結果

平成20年度事業美胞和素												
事業	平成25年 4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	平成26年 1月	2月	3月
京都事業継続・起業 支援ネットワーク推 進協議会			◎ 第1回									◎ 第2回
実務交流会		◎ 第1回		◎ 第2回		© 第3回		◎ 第4回		◎ 第5回		◎ 第6回
橋渡しマッチング会			◎ 第1回				◎ 第2回				◎ 第3回	
ミライミーティング				◎ 第1回				◎ 第2回			◎ 第3回	
起業創業、事業承継	_											
等個別相談	`											
ホームページ「京都起業・承継ナビ」運	_											
営	\leftarrow											\rightarrow