

副業・兼業 プロフェッショナル人材活用サービス

を使って会社を成長させませんか？

- ◎ 副業・兼業って何をしてくれるんだろう？
- ◎ どんな人が来るのかな？
- ◎ 人材はほしいけど費用は抑えたいなあ
- ◎ 誰かにプロジェクトを任せたいなあ



首都圏のプロフェッショナル人材の副業・兼業ニーズが高まっている今、「副業」「兼業」という働き方で人材を得ることで、大手企業にお勤めのプロフェッショナルをリーズナブルに活用可能です。

大手企業勤務経験のある方ならではの知見やスキルを自社に取り入れることで、多くの経営課題やテーマを解決できます。



副業・兼業プロ人材活用サービスとは？

数多くの中小企業に対しプロフェッショナル人材採用のお手伝いをしてきた《京都府プロフェッショナル人材戦略拠点》と副業・兼業人材の《仲介事業者》が提携し、自身の知見・スキルを活用したいと望む大手企業にお勤めのプロ人材を、安価で、簡易に、マッチングいたします。

副業・兼業の活用事例

京都府の雑貨卸小売業

次シーズンに向けて魅力あるECサイトを再構築し、ブランディングの強化及び販売促進を図る。

⇒1名、4か月、100千円／月

京都府の包装資材製造業

Webサイトのコーディング作業、社員に対するコーディング指導やECサイト更新作業及び集客提案作業
⇒2名、3～12か月、140～160千円／月

メリット

- ① 大手企業の副業解禁に伴い、首都圏の高度人材の受入れが可能に。
- ② ブランディング、販路開拓支援、顧問等として専門的なアドバイス等を受けられる。
- ③ 副業・兼業だから正社員の雇用よりも費用が抑えられる。

当戦略拠点の支援措置

- ① 首都圏の仲介事業者との連携により、貴社とプロフェッショナル人材のマッチング
- ② 受入れ企業が負担する副業・兼業者の移動費(交通費及び宿泊費)に対する支援
- ③ 金融機関等出身の専任コーディネーターが中小企業を支援

<副業・兼業人材マッチングの主な流れ>



どんなことをしてくれるの？

～業務・システム改善～

営業・営業企画

- 海外・国内への販売戦略
- 営業組織の立ち上げサポート

システム開発

- ITシステム戦略立案
- システム要件サポート

～バックオフィス業務～

経営企画

- 経営戦略・事業計画策定
- 組織強化
- 市場・競合調査

人事・採用

- 採用プロセス改善
- 人事戦略策定
- 人材育成計画策定

～集客・マーケティング～

Web集客

- 集客戦略の立案
- ネットでの売上拡大提案
- ホームページ改善コンサルティング

経理・財務

- 会計ソフト導入支援
- 経理業務改善
- 社内経理規程整備

ご紹介可能な副業・兼業希望者

貴社と対話しながら、経営変革のデザインを担うことが可能なプロ人材を中心にご紹介します。

<登録者(平均)>

- ・ 平均年収: 921万
※ 1,000万以上比率35%
- ・ 平均年齢: 47.8歳
- ・ 首都圏在住比率: 52%
- ・ 部長以上比率: 47%

お問合せ先

公益財団法人京都産業21
京都府プロフェッショナル人材
戦略拠点

TEL 075-315-8897

E-mail: keizoku@ki21.jp